

Job Announcement

Account Manager (m./w.)

Die EXTEDO GmbH ist eine mittelständische, weltweit führende Unternehmensgruppe im Bereich standardisierter Softwarelösungen (eRegulatory Affairs) für die Pharma- und Pflanzenschutzindustrie. Basierend auf langjähriger Expertise bieten wir integrierte Standardprodukte und spezialisierte Dienstleistungen an, die aktuell in 57 Ländern in der Industrie und bei Behörden Anwendung finden.

Für den Standort Ottobrunn bei München suchen wir einen **Account Manager (m./w.)**

Als Account Manager sind Sie direkt dem Vice President Sales zugeordnet.

Ihre Aufgaben:

- Akquisition und Erschließung von Neukunden im vorgesehenen Gebiet
- Vertrieb aller EXTEDO-Produkte und Dienstleistungen an Alt- und Bestandskunden im vorgesehenen Gebiet
- Kundenverhandlungen
- Firmen- und Produktpräsentationen
- Vertretung der Interessen der EXTEDO GmbH und ihrer Töchter durch pro-aktiven Aufbau und Pflege von Kundenkontakten
- Sicherstellung von Kundenzufriedenheit und -bindung sowie der Ausschöpfung des Kundenpotenzials
- (Weiter)Entwicklung der Verkaufsaktivitäten und der Vertriebsprozesse
- Ggf. Gewinnung von neuen strategischen Partnern
- Sicherstellung der erfolgreichen Zusammenarbeit mit Partnern

Ihre Aufgaben erfüllen Sie in enger Zusammenarbeit mit dem Produkt Management, der Produktentwicklung und dem Professional Services Bereich.

7 Gründe, warum Sie sich bei uns bewerben sollten:

- Interessante und herausfordernde Tätigkeit mit hohem Gestaltungsspielraum im Arbeitsbereich
- Leistungsorientierte Bezahlung
- Vielfältige persönliche und fachliche Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Gutes Arbeitsklima in einem sympathischen, innovativen Team exzellenter Fachexperten
- Flache Hierarchien
- Einsatz modernster Technologien
- Festanstellung in einem sicheren und wachsenden Unternehmen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung – bitte richten Sie diese bevorzugt per E-Mail an:

EXTEDO GmbH
Frau Heidi Frank-Oestreich
Einsteinstraße 30
85521 Ottobrunn / Germany

E-Mail: hr@extedo.com
Tel.: +49 171 4472456
Internet: www.extedo.com

Sie bringen mit:

- Abgeschlossenes Fach- oder Hochschulstudium, z.B. Wirtschaftsinformatik, Wirtschaft, technische Fächer, medizinisch –pharmazeutische Fächer oder sonstige einschlägige Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, internationale Erfahrungen wünschenswert
- Nach Möglichkeit pharmazeutisches und regulatorisches Know-how
- Sehr gute Englischkenntnisse (verhandlungssicher in Wort und Schrift)
- Akquisitionsfähigkeit, Kundenorientierung und sicheres Auftreten
- Belastbarkeit, Beharrlichkeit, Flexibilität und Selbstständigkeit
- Erfahrungen im Vertrieb von komplexen Softwarelösungen
- Beratungskompetenz mit Affinität zu den technischen Aspekten von Software
- Reisebereitschaft

Werden auch Sie Teil unseres Erfolges!

Wir freuen uns auf Ihre
Bewerbung – bitte richten Sie
diese bevorzugt per E-Mail an:

EXTEDO GmbH
Frau Heidi Frank-Oestreich
Einsteinstraße 30
85521 Ottobrunn / Germany

E-Mail: hr@extedo.com
Tel.: +49 171 4472456
Internet: www.extedo.com